

ANALISTA CONDUCTUAL DISC CERTIFICADO

Programa formativo acreditado por el INTERNATIONAL
DISC INSTITUTE



FORMATO ONLINE + VIRTUAL EN DIRECTO
7ª EDICIÓN EN VALENCIA
26, 27, 28 y 29 DE ENERO 2021

CECE

Centro Europeo de Coaching Ejecutivo
www.centrocoaching.com

DISC FACTORY[®]
TRAINING & CONSULTING

No te pierdas la oportunidad de aprender técnicas para tomar ventaja competitiva y mejorar tu productividad.

Si quieres mejorar los procesos de reclutamiento y selección de personal, o ayudar en el desarrollo de personas en el ámbito de la empresa o personal. Si necesitas adquirir nuevas herramientas que te ayuden a mejorar tus procesos de consultoría o coaching. Si deseas edificar equipos más efectivos, líderes situacionales o competencias más adecuadas.

Entiende cómo funcionan las personas para la detección, desarrollo y demostración del talento.

OBJETIVOS DEL PROGRAMA

- Convertirte en un maestro de la Comunicación Interpersonal.
- Obtener la clave para sacar el máximo potencial a tu estilo de comportamiento.
- Aprender a influir positivamente en los demás.
- Romper barreras de relación y resolver conflictos.
- Utilizar el sistema más efectivo para comunicar, enseñar, liderar y motivar.
- Aprender el uso profesional de las evaluaciones DISC.

La aplicación de la Metodología y Evaluaciones D.I.S.C. han demostrado ser una herramienta crítica para el éxito de profesionales, jóvenes, empresas y centros educativos de todo el mundo.



PROGRAMA ANALISTA CONDUCTUAL DISC CERTIFICADO

Formación recomendada para todas aquellas personas que desean mejorar sus habilidades de comunicación y aplicar una herramienta efectiva de diagnóstico.

Profesionales de RRHH.
Coaches.
Psicólogos.
Profesores, docentes y formadores.
Entrenadores deportivos.
Consultores.
Comerciales.

METODOLOGÍA

TÉCNICA

Profundo conocimiento del fundamento y bases de la teoría DISC de William Marston y su aplicación en diferentes entornos.

EXPERIMENTAL

Experimentarás diferentes técnicas de comunicación y comportamiento que te permitirán adaptarte a cualquier tipo de interlocutor y te acercará a tus objetivos.

COACHING

Determinarás tus objetivos, punto de partida y diseñarás un plan de acción para implementar lo aprendido.

PROGRAMA.

MÓDULO 1. NIVEL EXPERTO.

Modo online a través de la plataforma Moodle propia de Disc Factory.

Los cursos son pregrabados. Puedes empezar cuando quieras e ir aprendiendo a tu ritmo. La plataforma no expira, siempre puedes entrar a repasar. Dentro de la plataforma se incluyen los vídeos de cada módulo y ejercicios, guías, exámenes y material escrito.

+ Soporte por email, Zoom/Skype de LUNES A SÁBADO.

*** Imprescindible realizar este módulo antes del día 26 de ENERO (comienzo del siguiente módulo).**

- Teoría y fundamento de la metodología D.I.S.C.
 - Bases del método.
 - Ámbito de estudio y análisis.
 - Los factores predecibles del comportamiento.

- Identificando perfiles de comportamiento.
 - Claves para identificar los factores.
 - Identificación del propio perfil.
 - Identificación de perfiles en el interlocutor.
 - Estrategia personal de adaptación a diferentes perfiles.

- Aplicación de la metodología.
 - Liderazgo y motivación.
 - Identificar y desarrollar talento.
 - Reclutamiento y selección.
 - Formación, mentoring y coaching.
 - Construir equipos altamente eficaces.
 - Excelencia comercial, venta y negociación.

PROGRAMA.

MÓDULO 2. NIVEL ANALISTA CONDUCTUAL

26, 27, 28 Y 29 DE ENERO

8 HORAS (4 DÍAS DE 2 HORAS CADA DÍA) DE 18:30 A 20:30

Modo online en directo a través de la plataforma ZOOM. Donde estaremos todos presentes, compartiendo, aprendiendo, trabajando en equipos y garantizando el máximo provecho de las dos jornadas.

*** Recordamos que para antes del día 26 de ENERO ya tienes que haber realizado el Módulo 1 - Nivel Experto.**

- El test D.I.S.C.

Tipos de informes.

Interpretación de las gráficas DISC.

Interpretación del mapa conductual.

Análisis de los perfiles.

Perfiles sintomáticos.

Perfiles inusuales.

Candidatos vs puestos.

Roles de equipo.

Aplicaciones de los informes.

FECHA Y DURACIÓN:

MÓDULO 1 - HORARIO LIBRE (DURACIÓN 8H.)
(REALIZAR ANTES DEL COMIENZO DEL SIGUIENTE MÓDULO).

MÓDULO 2 - FECHAS 26, 27, 28 Y 29 DE ENERO
(DURACIÓN 8H.)

DURACIÓN TOTAL: 16 H.

De Martes a Viernes. 8 horas divididas en 2 horas cada día en horario de 18:30 a 20:30.

QUE TE LLEVAS.

- Tu diploma “Certificado” por el International DISC Institute como Analista Conductual y figurar en el directorio como consultor certificado.
- Este nivel te permite impartir el nivel Experto, así que te ayudamos a lanzar tu propio curso.
- Completo manual impreso de Análisis Conductual con DISC, PDF presentación y literatura.
- Te llevas un curso ya montado de Comunicación y negociación con DISC de 4 horas para que puedas impartirlo una vez finalizada tu certificación.
- Tu propia plataforma de evaluaciones para que haga uso de ellas cómo y cuándo quieras



MODERADOR DE LA FORMACIÓN.

JUAN DANIEL PÉREZ FERNÁNDEZ



Coach Ejecutivo Empresarial, facilitador de equipos de alto rendimiento. Director de PERFER Consultores, empresa especializada en Coaching y Mentoring (www.perfer.es). Coach Ejecutivo y empresarial acreditado por AECOP, EMCC y FIACE. Coach profesional acreditado por APROCORM. Coach Certificate by Marshall Goldsmith Stakeholder Coaching Centered & Leadership. Máster en programación Neuro-lingüística. Acreditado en Metodología Belbin de Roles de Equipo, Belbin UK. Analista conductual DISC certificado por INTERNATIONAL DISC INSTITUTE. Escritor, conferenciante y motivational speaker. Autor del libro “Metáforas para niños... y algún que otro ejecutivo”. www.juandanielperez.es



CECE

Centro Europeo de Coaching Ejecutivo
www.centrocoaching.com

 **DISC FACTORY**[®]
TRAINING & CONSULTING

Para más información sobre precios, horarios, programa, contenidos, etc puedes ponerte en contacto con nosotros a través de nuestro correo info@centrocoaching.com, llamando al teléfono 622 13 83 63 o en nuestra página web www.centrocoaching.com